

3. Янковець Т.М. Оцінка ефективності інноваційних проектів у сучасних умовах господарювання // Миколаївський університет ім. В. О. Сухомлинського / Т. М. Янковець, А. М. Прокоф'єва, 2015. – № 5. – С. 657-661.

УДК 338.101

ПЕРСПЕКТИВНІ ФОРМИ ВЕДЕННЯ РОДИННОГО БІЗНЕСУ

Болтянська Л.О., к.е.н.,

Болтянський Б.В., к.т.н.

Таврійський державний агротехнологічний університет

імені Дмитра Моторного

м. Мелітополь, Україна

Summary. The features and advantages of conducting family business are revealed. An example of a profitable form of conducting a family business is presented and its rationale is substantiated.

Keywords: business, family business, expenses, profits, family business benefits, quail farm.

Постановка проблеми. В розвинених країнах вважається, якщо сім'я - це основа суспільства, то сімейний бізнес - серце економіки. Майже 90% всіх підприємств США можна віднести до сімейних. У Великобританії сімейний бізнес виробляє чверть Валового Внутрішнього Продукту країни; дохід цих компаній складає 1.1 трильйон на рік, на підприємствах компаній працюють 9 млн. чоловік.

Для України сімейний бізнес, як явище тільки починає розвиватись. Перші приватні підприємства були створені в роки здобуття незалежності, а це означає момент першої передачі бізнесу в Україні у друге покоління є дуже актуальним питанням на сьогодні [2].

Основні матеріали дослідження. Відкриття та ведення сімейного бізнесу - це серйозний і складний процес, який має свої тонкощі і особливості. Одна з особливостей сімейного бізнесу полягає у довгостроковій перспективі - немає мети отримати швидкий дохід, головне - якомога довше залишитися на ринку і передати бізнес у спадок. Власники сімейного бізнесу не бажають брати на себе великі ризики, які поставили б під загрозу все те, що було досягнуто попередніми поколіннями. За визначенням сімейним бізнесом керують члени родини. Крім особливостей сімейного бізнесу є певні від'ємності цього виду від корпоративного. По-перше, родинний бізнес більш стійкіший та фінансово стабільніший, особливо під час економічних криз. По-друге, сімейні підприємства зазвичай дуже гнучкі, якщо йдеться про введення чогось нового. Адже нові ідеї можуть обговорюватись під час родинного спілкування. По-третє, сімейний бізнес ефективніший, оскільки рішення приймаються доволі швидко, з чітким розподілом обов'язків та великою відповідальністю перед членами родини. Родинний бізнес виступає в ролі справедливого роботодавця. Справедливість - це величезна перевага родинного підприємництва. На відміну

від інших форм, власник знає кожну частину свого бізнесу із особистого досвіду, а це викликає більшу повагу та довіру діяльності кожного члена. Поп'яте, доручення до ведення бізнесу та навчання починається з дитячого садка [3].

Однією з перспективних та прибуткових форм ведення родинного бізнесу є розведення перепелів. Вирощування цієї птиці не вимагає великих площ і дорогого устаткування, значних капітальних витрат. Перепелиний бізнес має високу рентабельність і швидку окупність. Перепелина ферма з поголів'ям в 500 штук здатна окупитися вже за два місяці. Технологія вирощування перепелів проста, та й впоратися з цілою фермою під силу двом людям.

Задля ефективного ведення бізнесу з розведення перепелів, реалізації яєць та м'яса необхідно обов'язково дотримуватись відповідних умов вирощування цієї птиці. Обов'язкові умови утримання: приміщення має бути добре провітрюваним, без протягів; освітлення не повинно бути яскравим; з відповідною вологістю повітря. Забезпечення цих умов можливе в домашньому господарстві. Досить прибутковим є організація цього бізнесу на базі власного підсобного господарства. В якості приміщення можна використовувати господарські приміщення. Структуру стада доцільно обирати відповідно до напряму ведення бізнесу: яйценосні породи перепілок – задля реалізації яєць, бройлерні породи – реалізація м'яса, або змішаний напрямок – яйценосні та бройлерні. Розрахунки, свідчать, що найбільш прибутковим є змішана структура стада, яка забезпечує широкий асортимент продукції в сімейному бізнесі.

Ринковий попит на перепелині яйця та м'ясо є постійними в зв'язку з необмеженістю споживання як за віком так за статтю. Тому, дана продукція може реалізовуватись за попередньою домовленістю з продавцями на ринках міста, магазинах. Щоб забезпечити збут в великі торгові мережі, потрібно підтвердити якість, а це не просто. Необхідно пройти не тільки сертифікаційний аудит, треба щоб норми утримання птиці відповідали ще і рекомендаціям. Надійним каналом збуту м'яса перепілки можуть стати кафе і ресторани. Вони охоче погоджуються на регулярні поставки.

Витрати, що пов'язані з реалізацією проекту, можна розподілити протягом 6 місяців. Відповідно до календарного плану. Загальна сума інвестицій на створення пташника та започаткування сімейного бізнесу за попередніми розрахунками може становити біля 120 тис. грн.

Висновки. Ефективність бізнесу характеризується обсягом отриманого прибутку від діяльності. Ведення перепелиного бізнесу в родині може приносити чистого прибутку в розмірі 100 тис. грн. щорічно. Рентабельність виробництва перепелиних яєць у власному пташнику може становити 150-160%, перепелиного м'яса – 75-80%. Враховуючи річні обов'язкові податки рентабельність перепелиного родинного бізнесу може становити 65-70%.

Список літератури.

1. Болтянська Л.О. Розведення перепелів – родинний бізнес / Л.О.Болтянська, Б.В.Болтянський/ Щомісячний науково-практичний журнал «Тваринництво сьогодні», №5. – Київ, 2018. – с.37- 45