



ТАВРІЙСЬКИЙ ДЕРЖАВНИЙ
АГРОТЕХНОЛОГІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ІМЕНІ ДМИТРА МОТОРНОГО

**Матеріали всеукраїнської
науково-практичної конференції
«Сучасні виклики та
перспективи розвитку
економіки і бізнесу»
6 грудня 2023 р.**

Запоріжжя — 2023

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ТАВРІЙСЬКИЙ ДЕРЖАВНИЙ АГРОТЕХНОЛОГІЧНИЙ
УНІВЕРСИТЕТ ІМ. ДМИТРА МОТОРНОГО**



**ФАКУЛЬТЕТ ЕКОНОМІКИ
ТА БІЗНЕСУ**

**СУЧАСНІ ВИКЛИКИ ТА ПЕРСПЕКТИВИ
РОЗВИТКУ ЕКОНОМІКИ І БІЗНЕСУ**

**Матеріали
Всеукраїнської науково-практичної конференції**

6 грудня 2023 р.

**Запоріжжя
2023**

УДК [33+65+338.48+339.9+355.018](043)

Т 13

Сучасні виклики та перспективи розвитку економіки і бізнесу: зб. тез доповідей Всеукраїнської науково-практичної конференції (6 грудня 2023 року, м. Запоріжжя). Запоріжжя: ТДАТУ, 2023.

Збірник містить матеріали учасників Всеукраїнської науково-практичної конференції «Сучасні виклики та перспективи розвитку економіки і бізнесу». У тезах доповідей збірника висвітлено результати досліджень сучасних проблем та перспектив розвитку економіки, бізнесу та туризму в Україні, міжнародних економічних відносин, визначені аспекти сталого розвитку регіонів країни.

Матеріали збірника будуть корисними для викладачів, аспірантів, магістрантів, студентів, фахівців, що працюють за зазначеними напрямками.

Матеріали публікуються в авторській редакції

ISBN

© Таврійський державний агротехнологічний
університет імені Дмитра Моторного, 2023

Організаційний комітет конференції

Колокольчикова І. В. – голова організаційного комітету, д.е.н., професор, декан факультету економіки і бізнесу ТДАТУ

Коноваленко А. С. – заступник голови організаційного комітету, д.е.н., директор Науково-дослідного інституту соціально-економічного розвитку регіону ТДАТУ

Макаренко П. М. – член-кореспондент академії НААН України, д.е.н., професор, завідувач кафедри економіки та міжнародних економічних відносин Полтавського державного аграрного університету

Болтянська Л. О. – к.е.н., доцент, завідувачка кафедри економіки і бізнесу ТДАТУ

Сиротюк Г. В. – к.е.н., доцент Львівського національного університету природокористування

Власюк Ю. О. – к.е.н, доцент ВСП Хмельницького політехнічного фахового коледжу Національного університету «Львівська політехніка»

Зміст

Секція 1.

ЕКОНОМІКА УКРАЇНИ В УМОВАХ ГЛОБАЛІЗАЦІЇ

| | |
|--|----|
| Болтянський Б. В. ТЕОРЕТИЧНІ АСПЕКТИ ЕНЕРГОЕФЕКТИВНОСТІ ТА ЕНЕРГОЗБЕРЕЖЕННЯ | 8 |
| Василина О. Р., Лавецький І. О. ОРГАНІЧНЕ ВИРОБНИЦТВО - НАЙБІЛЬШ ПЕРСПЕКТИВНИЙ ІННОВАЦІЙНИЙ НАПРЯМ РОЗВИТКУ АГРАРНОЇ ГАЛУЗІ В УМОВАХ ЄВРОІНТЕГРАЦІЇ | 10 |
| Васильченко О. О. ВПЛИВ ФАКТОРІВ МАКРОСЕРЕДОВИЩА НА ДІЯЛЬНІСТЬ ПІДПРИЄМСТВ СФЕРИ ПОСЛУГ | 12 |
| Єрємін І.Л., Голуб Н.О. СУТНІСТЬ ТА КЛАСИФІКАЦІЯ МЕДИЧНОГО СТРАХУВАННЯ | 15 |
| Нехай В. В., Іконніков Д. ПРОБЛЕМИ СТВОРЕННЯ ВІТЧИЗНЯНОГО МЕСЕНДЖЕРА | 18 |
| Русінова О.Г., Голуб Н.О. КАНАЛИ РЕАЛІЗАЦІЇ СТРАХОВИХ ПОСЛУГ, ЇХ ХАРАКТЕРИСТИКА | 20 |
| Салін С. В. ПЕРЕВАГИ БЛОКЧЕЙНУ В ЮРИДИЧНОМУ СЕКТОРІ | 22 |
| Селіванова Є.В., Голуб Н.В. СУТНІСТЬ ТА ОСОБЛИВОСТІ СТРАХОВИХ ПОСЛУГ ГРОМАДЯН У РАЗІ НЕЩАСНИХ ВИПАДКІВ | 24 |
| Черевко Г. В. ВІЙНА В УКРАЇНІ: НАСЛІДКИ ДЛЯ ГЛОБАЛЬНОЇ ПРОДОВОЛЬЧОЇ БЕЗПЕКИ | 27 |
| Яців С. Ф. ПРОБЛЕМИ АКТИВІЗАЦІЇ ІННОВАЦІЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА | 29 |

Секція 2.

ПЕРСПЕКТИВНІ НАПРЯМИ РОЗВИТКУ ТУРИЗМУ

| | |
|--|----|
| Братко В. М., Цвілий С. М. РОЛЬ ЦИФРОВИХ ТЕХНОЛОГІЙ В РОЗВИТКУ ВІТЧИЗНЯНОГО ТУРИЗМУ | 32 |
| Демко В. С. ПЕРСПЕКТИВИ РОЗВИТКУ МІЖНАРОДНОГО ТУРИЗМУ УКРАЇНИ | 34 |
| Демко В. С., Попова А. Г. СВІТОВІ ІННОВАЦІЙНІ ТРЕНДИ В КУЛЬТУРІ ОБСЛУГОВУВАННЯ СПОЖИВАЧІВ ПІДПРИЄМСТВ СФЕРИ ГОСТИННОСТІ | 37 |
| Жарченко В. Ю., Цвілий С. М. МОБІЛЬНІ ГІДІ У ЯКОСТІ ТРЕНДУ ЦИФРОВІЗАЦІЇ ІНДУСТРІЇ ТУРИЗМУ | 40 |
| Зла Р. А., Демко В. С. РОЗВИТОК КУЛЬТУРНОГО ТУРИЗМУ В УКРАЇНІ ПІД ЧАС ВІЙНИ | 43 |
| Колокольчикова І.В., Лепетченко Д.М. ТУРИСТИЧНА ГАЛУЗЬ: РЕАЛІЇ СЬОГОДЕННЯ ТА ПЕРСПЕКТИВИ РОЗВИТКУ | 45 |
| Кукіна Н. В., Душак А., Душак М. СУЧАСНІ РЕАЛІЇ РЕСТОРАННОГО БІЗНЕСУ УКРАЇНИ | 47 |
| Оболенцева Л. В., Діасамідзе М. М. ТУРИЗМ ЯК ІНСТРУМЕНТ ВІДНОВЛЕННЯ УКРАЇНИ ПІСЛЯ ВІЙНИ | 49 |
| Підлужна О. Б. ЕКОЛОГІЧНИЙ ТУРИЗМ: ПРОБЛЕМИ ТА ПЕРСПЕКТИВИ РОЗВИТКУ | 50 |
| Пісецький М. М. РОЗВИТОК ТУРИСТИЧНИХ ДЕСТИНАЦІЙ УКРАЇНИ У БЕЗПЕКОВОМУ КОНТЕКСТІ | 52 |

Секція 3.**ПРОБЛЕМИ ТА ПЕРСПЕКТИВИ РОЗВИТКУ ПІДПРИЄМНИЦТВА**

| | |
|---|----|
| Бандура І. І., Сокот О. Є. УДОСКОНАЛЕННЯ ТЕХНОЛОГІЇ ХЛІБО-БУЛОЧНИХ ВИРОБІВ З ВИКОРИСТАННЯМ ЇСТИВНИХ ГРИБІВ ТА ПРОДУКТІВ ЇХНЬОЇ ПЕРЕРОБКИ | 57 |
| Болтянська Л. О. ОСОБЛИВОСТІ ІНВЕСТИЦІЙНО-ІННОВАЦІЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВ УКРАЇНИ | 59 |
| Власюк Ю. О. ДОЦІЛЬНІСТЬ ВПРОВАДЖЕННЯ ЕЛЕМЕНТІВ КАЙДЖЕН У ДІЯЛЬНІСТЬ ВІТЧИЗНЯНИХ ПІДПРИЄМСТВ | 61 |
| Єременко А.А., Голуб Н.О. ЕКОНОМІЧНА СУТНІСТЬ, НЕОБХІДНІСТЬ ТА ОСОБЛИВОСТІ СТРАХУВАННЯ ВІДПОВІДАЛЬНОСТІ | 63 |
| Завадських Г. М., Кукіна Г. В. ІНВЕСТИЦІЇ В АГРАРНИЙ СЕКТОР: СУЧАСНІ РЕАЛІЇ | 66 |
| Завадських Г. М. ІМПАКТ-ІНВЕСТИЦІЇ І СОЦІАЛЬНЕ ПІДПРИЄМНИЦТВО В СТВОРЕННІ СОЦІАЛЬНОГО ВПЛИВУ | 68 |
| Завадських Г. М., Ковнацька О. С. РЕЛІЗАЦІЯ КОНЦЕПЦІЇ СОЦІАЛЬНОЇ ВІДПОВІДАЛЬНОСТІ В УМОВАХ ВІЙНИ | 70 |
| Зеленецька Д.О., Голуб Н.О. СУТНІСТЬ ІНВЕСТИЦІЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ СТРАХОВИКІВ ТА ЇЇ МІСЦЕ І РОЛЬ У СТРАХОВОМУ БІЗНЕСІ | 72 |
| Колач С. М., Періг Ю. А. НАПРЯМКИ ФОРМУВАННЯ ЕКОНОМІЧНОГО ПОТЕНЦІАЛУ СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКИХ ПІДПРИЄМСТВ УКРАЇНИ | 75 |
| Коноваленко А.С. ЄВРОПЕЙСЬКИЙ ВЕКТОР СТРАТЕГІЧНОГО РОЗВИТКУ БІЗНЕСУ | 78 |
| Красномовець В. А. ЕКОЛОГІЧНИЙ МЕНЕДЖМЕНТ: СУТЬ ТА ЗНАЧЕННЯ В ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА | 80 |
| Кукіна Н. В., Петлюк Н. І. СУЧАСНИЙ СТАН ТА ПЕРСПЕКТИВИ РОЗВИТКУ ПРОПОЗИЦІЇ СОНЯШНИКУ НА ВНУТРІШНЬОМУ РИНКУ УКРАЇНИ | 82 |
| Лисак О. І. ДРОПШИПІНГ ЯК ІНСТРУМЕНТ ОПТИМІЗАЦІЇ БІЗНЕС-ПРОЦЕСІВ В ЕЛЕКТРОННІЙ ТОРГІВЛІ | 84 |
| Мельник О. В. МЕТАПРОСТІР ЯК ІННОВАЦІЙНЕ СЕРЕДОВИЩЕ ЦИФРОВИХ ТЕХНОЛОГІЇ НА ФІНАНСОВОМУ РИНКУ УКРАЇНИ | 87 |
| Павлова М. Б. БІЗНЕС ПІД ЧАС ВІЙНИ: ВИКЛИКИ ТА МОЖЛИВОСТІ | 90 |
| Прус Ю. О., Сафарова А. С. ЗОВНІШНІ ФАКТОРИ ВПЛИВУ НА ЕКОНОМІЧНУ БЕЗПЕКУ СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКОГО ЗЕМЛЕКОРИСТУВАННЯ | 91 |
| Тебенко В. М. РОЗВИТОК ТУРИСТИЧНОГО ПІДПРИЄМНИЦТВА В УКРАЇНІ | 93 |
| Черевко І. В. ЗМІНИ КЛІМАТУ ЯК ЧИННИК ДИВЕРСИФІКАЦІЇ НАПРЯМІВ РОЗВИТКУ СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКОГО ВИРОБНИЦТВА | 97 |

Секція 4.**ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ СТАЛОГО РОЗВИТКУ РЕГІОНІВ**

| | |
|---|-----|
| Березівський З. П., Кривов'яза В. О. СТРАТЕГІЯ РОЗВИТКУ НАЦІОНАЛЬНОГО ТРАНСФЕРУ ТЕХНОЛОГІЙ | 100 |
|---|-----|

| | |
|--|-----|
| Козак В. М. СУТНІСНІ АСПЕКТИ ФУНКЦІОНАЛЬНО-РЕСУРСНОЇ СКЛАДОВОЇ ФІНАНСОВОЇ БЕЗПЕКИ СУБ'ЄКТІВ АГРОПРОДОВОЛЬЧОГО РИНКУ В ЦИФРОВІЗОВАНІЙ ЕКОСИСТЕМІ | 101 |
| Красномовець В. А., Бойко Н. С. ВПЛИВ СТАНДАРТИЗАЦІЇ НА ЯКІСТЬ ГОТЕЛЬНИХ ПОСЛУГ | 104 |
| Ортіна Г. В. ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ БЕЗПЕКИ ЦЕ РЕАЛІЗАЦІЯ СТАЛОГО РОЗВИТКУ | 106 |
| Сиротюк Г. В. СУЧАСНІ АСПЕКТИ СТАЛОГО РОЗВИТКУ РЕГІОНІВ УКРАЇНИ | 108 |
| Степанюк Р. С. ЧИННИКИ СТІЙКОГО ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКИХ ПІДПРИЄМСТВ | 110 |

Секція 5.

ПРОБЛЕМИ ТА ПЕРСПЕКТИВИ РОЗВИТКУ МІЖНАРОДНИХ ЕКОНОМІЧНИХ ВІДНОСИН

| | |
|--|-----|
| Волкова О. В. МИТНИЙ КОНТРОЛЬ В ПЕРІОД ВОЄННОГО СТАНУ: ОРГАНІЗАЦІЯ ТА РЕАЛІЗАЦІЯ | 115 |
| Костякова А. А., Хома А. Р. СТРАТЕГІЯ СПІВПРАЦІ УКРАЇНИ МІЖ КРАЇНАМИ СВІТУ | 118 |
| Почерніна Н. В., Виноградова Д. В. ПРОБЛЕМИ УКРАЇНИ У СФЕРІ МІЖНАРОДНОГО НАУКОВО-ТЕХНІЧНОГО СПІВРОБІТНИЦТВА | 121 |
| Почерніна Н. В., Муха В. М. ЗДОБУТКИ ІННОВАЦІЙНОГО РОЗВИТКУ КРАЇН СВІТУ У РАКУРСІ МІЖНАРОДНИХ ІНДЕКСІВ: УРОКИ ДЛЯ УКРАЇНИ | 124 |
| Почерніна Н. В. ПЕРЕВАГИ У ЗОВНІШНІЙ ТОРГІВЛІ ЯК ЗАСІБ ПОЛІТИКИ ВІДНОВЛЕННЯ РЕГІОНІВ | 126 |
| Савіцький А. В. УПРАВЛІННЯ ПРИБУТКОВІСТЮ ЕКСПОРТООРІЄНТОВАНИХ ПІДПРИЄМСТВ ТА ЕТАПНІСТЬ ІНТЕГРАЦІЙНИХ ПРОЦЕСІВ | 128 |

КАНАЛИ РЕАЛІЗАЦІЇ СТРАХОВИХ ПОСЛУГ, ЇХ ХАРАКТЕРИСТИКА

Русінова О.Г.

здобувач вищої освіти ОС «Бакалавр»

Голуб Н.О.

к.е.н., доцент,

доцент кафедри фінансів, обліку і оподаткування Таврійського державного агротехнологічного університету імені Дмитра Моторного

Найпоширенішими фінансовими послугами з прийняття ризику є страхові послуги — фінансові операції страховиків, що здійснюються для забезпечення страхового захисту страхувальників або застрахованих осіб. Страхові послуги є невід'ємною частиною сучасного життя, оскільки вони надають фінансовий захист в разі непередбачених подій. В ситуаціях аварій, хвороб, крадіжок або інших негативних подій, страховий поліс може врятувати від фінансових труднощів та стресу.

Однією з основних переваг страхових послуг є забезпечення фінансової стабільності та захисту в разі непередбачених обставин. Наприклад, страхування автомобіля допомагає покрити витрати на ремонт або заміну автомобіля в разі ДТП, а медичне страхування забезпечує доступ до якісної медичної допомоги без додаткових витрат. [4]

Крім того, страхові послуги сприяють соціальній стабільності, оскільки вони допомагають зменшити фінансове навантаження на державну систему охорони здоров'я та соціального забезпечення. Застосування принципу розподілу ризиків дозволяє зменшити фінансовий вплив негативних подій на окремих громадян.

Необхідність страхових послуг полягає в тому, щоб захистити себе, свою родину та майно в разі непередбачених ситуацій. Навіть найбільш обережним людям не завжди вдається уникнути ризиків, тому страховий поліс може стати надійним захистом у складних життєвих ситуаціях.

Реалізація страхових послуг, завжди, відрізняється від ситуації, об'єкта та фінансування, тому для кожного є свій канал, який допомагає у оформленні страхових послуг. Каналів реалізації для обґрунтування цієї теми обрали 5, але найпоширеніших серед усіх. [5]

1. Страхові агенти та брокери - це професійні посередники, які надають консультації щодо вибору страхових продуктів, укладають договори страхування та надають підтримку в разі страхового випадку.

Хто такий страховий агент? Відмінності агента від брокера:

Агент-це фізична або юридична особа, яка продає поліси. На відміну від брокера, страховий агент в першу чергу піклується про інтереси компанії. Агент має менше обов'язків:

- шукати нових клієнтів і оформляти перестрахування старим;
- консультиувати людей з приводу наданих послуг;
- оформляти за клієнта документи на страхування;
- приймати оплату або давати посилання на неї (в разі онлайн-оформлення);
- якщо прописано в договорі – виплачувати частину компенсації при настанні страхового випадку.

Страховий агент може представляти інтереси декількох компаній – таких фахівців називають багатомандатними. [2]

Взагалі, види страхових агентів: штатний, мономандатний, багатомандатний. Штатний – це працівник, який офіційно працює в штаті компанії. Він отримує невеликий оклад, основна частина заробітку – відсоток від угод. Мономандатний агент – це людина, яка не числиться в штаті страхової, але продає її поліси. Він отримує лише відсоток.

Як стати страховим агентом?

Це залежить від професійного рівня агента, є два варіанти або самому пописувати договори зі страховиками, або зареєструватися на одному з майданчиків, що забезпечують доступ до онлайн-страхування. Початківцям краще вибрати 2 – й спосіб, тому що статус страхового агента оформляється швидко-подали заявку, відповіли на пару питань, подали документи, почали працювати. Самостійне оформлення може розтягнутися на довгий термін, тому що з кожної страхової (а їх – багато) потрібно підписувати окремий договір.

Страховий брокер — це посередник між клієнтом і страховими компаніями, який діє виключно в інтересах клієнта. Він надає послуги з консультування, пошуку та укладання страхових угод.

Що робить страховий брокер?

Роль страхового брокера полягає у тому, щоб зрозуміти потреби та вимоги клієнта, проаналізувати ризики, з якими він зіштовхується, і підібрати оптимальні страхові рішення. Брокер допомагає клієнту знайти страхові компанії, порівнює їх пропозиції та умови угоди, а також визначає рівні покриття та страхові премії.

Страховий брокер працює в інтересах клієнта, а не страхової компанії. Брокер не має прямих зв'язків з конкретними страховими компаніями та не обмежений вибором продуктів лише однієї компанії.

Він має більшу перемовну силу, ніж клієнт, який розв'язує всі питання самостійно. Це пояснюється тим, що страховий брокер має у своєму розпорядженні висококваліфікованих юристів і розбирається у всіх аспектах страхового законодавства, конкретних правилах страхових компаній.

Страховий брокер, який обслуговує багато клієнтів, може знайти практично будь-яке компромісне рішення в разі збитків. Наприклад, якщо клієнт самостійно сплачує 100 гривень премії, а збиток становить 200 гривень, то страховій компанії вигідніше відмовити виплатити страхове відшкодування. Але, якщо договір був укладений через страхового брокера, тоді відмовити буде складніше шляхом інших клієнтів брокера. Якщо відмовити одному клієнту страхового брокера, тоді страхова компанія ризикує втратити й інших його клієнтів. [4]

Які недоліки страхових брокерів?

Основним недоліком є те, що брокер може працювати виключно у своїх власних інтересах, а не в інтересах клієнта. Він може спрямовувати клієнта на страхові компанії, з якими має особисті зв'язки або вигідні угоди, незалежно від того, чи є ці компанії найкращими варіантами для клієнта. Такий конфлікт інтересів може призвести до того, що клієнт отримує неоптимальні страхові угоди або платить більше, ніж насправді необхідно.

Тому у страхового брокера та страхового агента є різниця, а саме обидва вони працюють як посередники між клієнтом і страховою компанією, їхні ролі, повноваження та способи отримання компенсації відрізняються.

- Страховий агент є представником конкретної страхової компанії. Агент пропонує продукти лише однієї страхової компанії та є відповідальним за продаж їхніх страхових продуктів. Страховий агент отримує комісійну винагороду від страхової компанії за кожну укладену угоду.

- Страховий брокер, навпаки, діє як незалежний посередник між клієнтом і різними страховими компаніями. Він працює на користь клієнта, шукаючи оптимальні страхові продукти від різних компаній і порівнюючи їх пропозиції та умови. Отримує винагороду у вигляді комісії від страхової компанії, з якою була укладена угода.

2. Онлайн-платформи - це веб-сайти та мобільні додатки, які дозволяють клієнтам порівнювати різні страхові продукти, отримувати онлайн-консультації та укладати договори страхування безпосередньо через Інтернет.

3. Банки та фінансові установи - багато банків надають страхові послуги як додатковий сервіс для своїх клієнтів, також у них можна придбати різні види страхових полісів.

4. Роботодавці - багато компаній надають своїм співробітникам страхові пакети, які включають медичне страхування, страхування життя та інші види захисту.

5. Спеціалізовані страхові компанії - це організації, які спеціалізуються на наданні певних видів страхових послуг, таких як авто-, медичне, майнове страхування та інші. [2]

Характеристики цих каналів відрізняються для кожного випадку, але й основні, наприклад: види страхування, умови покриття, вартість, умови виплат, додаткові послуги, правила та обмеження.

Види страхування – це страхування життя, що може бути медичним, автомобільним, майновим, відповідальним, страхування подорожей, бізнесу та інших видів.

Умови покриття – це обсяг та умови покриття ризиків, включаючи страхування від нещасних випадків, хвороб, крадіжок, природних лих, аварій тощо.

Вартість, як одна з найважливіших характеристик, вона може виглядати у вигляді премій, внесків за поліс, що залежить від виду страхування, ризиків, віку, стану здоров'я. [5]

Щодо додаткових послуг: це додаткові сервіси та покриття, а саме: асистенція на дорозі, консультація з медичних та юридичних питань, адвокатська підтримка.

Кожен з цих каналів має свої переваги та обмеження, тому важливо обирати той, який найбільше відповідає вашим потребам та вимогам

Список використаних джерел

- 1 Гаврилюк В.О. Страхова діяльність страхової групи «ТАС» в контексті розвитку страхового ринку України // Страховий бізнес. – 2019. – № 2. – С. 22-33.
- 2 Літвінова Л.В., Мірошніченко В.А. Страховий ринок України: теорія та практика: підручник. 2-е вид., перероб. та допов. К.: Ліра, 2019. 576
- 3 Фінансова звітність СГ «ТАС» за 2022 рік. URL: https://clarity-project.info/edr/30929821/finances?current_year=2022
- 4 Офіційний веб-сайт СГ «ТАС». URL: <https://sgtas.ua/>
- 5 Тимошенко О.В. Страховий ринок України: теорія та практика: підручник. 2-е вид., перероб. та допов. К.: КНЕУ, 2020. 576 с.

ПЕРЕВАГИ БЛОКЧЕЙНУ В ЮРИДИЧНОМУ СЕКТОРІ

Салін С. В.,

Здобувач ОКР «Доктор філософії» за спеціальністю 051 «Економіка» Таврійського державного агротехнологічного університету імені Дмитра Моторного

Юристи можуть використовувати технологію блокчейн для оптимізації та спрощення транзакційної роботи, цифровий підпис та незмінне зберігання юридичних угод. Використання скриптового тексту, смарт-контрактів та автоматизованого керування контрактами скорочує надмірні витрати часу на підготовку, персоналізацію та підтримку стандартних юридичних документів. Ця економія коштів перекладається на клієнта. Крім того, блокчейн демократизує доступ до системи правосуддя, спрощуючи споживчий досвід і знижуючи величезні судові витрати.

Технологія розподіленого реєстру створює спільний реєстр, доступний для всіх сторін угоди. Контракти на основі блокчейну суворо дотримуються вимог, не викликають сюрпризів і не допускають неправильного тлумачення. Крім того, нетехнологи можуть краще зрозуміти транзакції, в які вони укладаються, і що являє собою смарт-контракт.

Багато ручних завдань можуть виконуватися автоматично, що значно скорочує час, витрачений на складання та внесення змін до юридичних документів. Ці витрати, як правило,